

Zur Erweiterung unseres Teams in **München (Garching)** suchen wir zum **nächstmöglichen Termin** motivierte

Enterprise Account Manager (m/w/d)



Wir suchen Sie als Account Manager und Antriebswelle in unserem Vertrieb. Vorzugsweise bringen Sie gute Kontakte zu globalen Technologieherstellern mit.

Aufgabenbereiche

- Vom ersten Kontakt bis zum Vertragsabschluss sind Sie verantwortlich für die Kundenbetreuung von Neu- und Bestandskunden.
- Sie haben Spaß daran, die strategischen Entwicklungen von Kunden zu verfolgen und können daraus proaktiv Kundenwünsche ableiten.
- Sie führen eigenständige Marktanalyse und entwickeln umfangreiche Strategien im Lösungsvertrieb.
- Sie bauen das Schulungs- bzw. Consultingbusiness mit aus und tragen dazu bei, unsere Fachkompetenz am Markt zu platzieren.

Anforderungsprofil

- Sie verfügen über mehrjährige Erfahrung im (Dienstleistungs-)Vertrieb und haben ein Verständnis für intelligente Lösungen in den Bereichen Netzwerkinfrastrukturen, Unified Communications, Cloud, Security, Data Center und Virtualisierung.
- Sie sind sehr kunden- und serviceorientiert, wodurch Sie auch in komplizierten Verhandlungen durch Ihre verbindliche und seriöse Art, verbunden mit Verhandlungsgeschick, überzeugen können.
- Sie überzeugen mit Ihrem gewinnenden und freundlichen Auftreten, Ihrer Präsentationssicherheit sowie Ihrem souveränen Umgang mit den Kunden, können aber gleichzeitig beharrlich und überzeugend in der Akquise sein.
- Sie haben Lust, selbständig und eigenverantwortlich zu arbeiten und können sich zudem sicher im Team bewegen.
- Gute Englischkenntnisse sind Voraussetzung.

Wir bieten

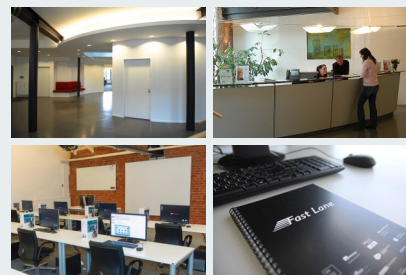
- Attraktives Gehaltssystem eines globalen Unternehmens
- Interessante und anspruchsvolle Aufgabenbereiche in einer engagierten Team-Atmosphäre
- Unterstützung Ihrer persönlichen Weiterqualifizierung
- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem internationalen Unternehmen
- Flache Hierarchien, direkte Kommunikation und kurze Wege
- Unsere Center befinden sich in netter Umgebung mit guter Erreichbarkeit der öffentlichen Verkehrsmittel

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung über unser **Bewerbungsformular**. Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen **als PDF-Datei** mit Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnissen und Zertifikaten zu. Bitte geben Sie Ihren frühestmöglichen **Eintrittstermin** und Ihre **Gehaltsvorstellungen** mit an.

Fast Lane ist Spezialist für IT-Security, Cloud-Services sowie IT-Trainings im Highend-Bereich und in 60 Ländern, verteilt über alle Kontinente, präsent. Wir sind autorisierter Partner von Cisco, Microsoft, AWS, NetApp, VMware, Google, Palo Alto, Barracuda u.a. und bieten zudem eigene IT-Trainingsprogramme zum Thema Soft-Skills sowie zu aktuellen Themen wie DevOps, Docker und Kubernetes an. Eine detaillierte Auswahl finden Sie auf unserer Website:

www.flane.de



Fast Lane Institute for Knowledge Transfer GmbH

Parking 22
85748 Garching

Ansprechpartnerin

Frau Ingrid Schlaht
Tel.: +49 40 / 2533 46 214
bewerbung@flane.de
www.flane.de/careers

Jetzt Bewerben!

